

Zainspiruj się światem nieruchomości
Rozwijaj karierę z ESTATE



Chcesz sukcesu?

ZAINWESTUJ W WIEDZĘ,
TO TWÓJ NAJLEPSZY
KAPITAŁ

- ROZWIJAJ KOMPETENCJE,
KTÓRE DAJĄ WYNIKI

POZYSKUJ KLIENTÓW

- BUDUJ BAZĘ KLIENTÓW I
REKOMENDACJI
- OPANUJ SZTUKĘ SPRZEDAŻY I
PRZYCIĄGAJ WŁAŚCIWYCH
LUDZI

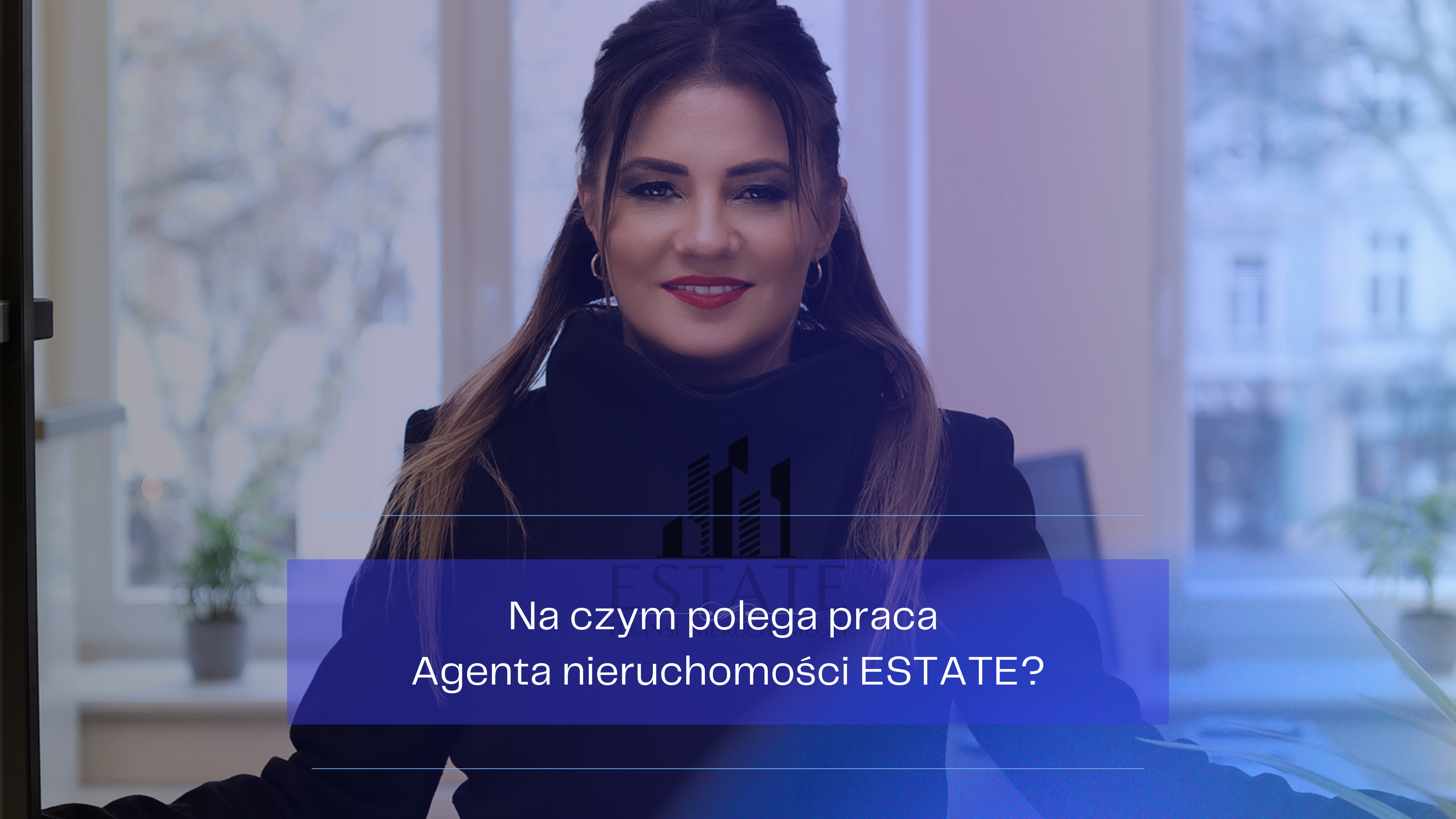
ZNAJDŹ MENTORA

- KORZYSTAJ Z DOŚWIADCZENIA
TYCH, KTÓRZY JUŻ PRZESZLI TĘ
DROGĘ
- PRACUJ RAMIĘ W RAMIĘ Z
LIDEREM, NIE UCZ SIĘ NA
WŁASNYCH BŁĘDACH

DZIAŁAJ STRATEGICZNIE
– SYSTEM DAJE
PRZEWAGĘ

BUDUJ MARKĘ
OSOBISTĄ, KTÓRA
PRACUJE NA CIEBIE
24/7

NIE SZUKAJ DRÓG NA
SKRÓTY – WYTRWAŁOŚĆ
TO TWOJA SUPERMOC



Na czym polega praca
Agenta nieruchomości ESTATE?

Pozyskiwanie klientów

- Generowanie leadów
- Marketing osobisty
- Umawiania i odbywanie spotkań z potencjalnymi klientami
- Umawiania i odbywanie spotkań dotyczących nieruchomości
- Zapoznanie się z ofertami – oglądanie i opisywanie nieruchomości
- Zawieranie umów pośrednictwa

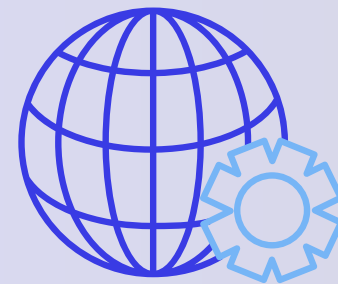
Obsługa klientów

- Przygotowywanie materiałów prezentujących nieruchomość: atrakcyjny opis, zdjęcia, wideo, inne multimedia, wydruki informacyjne, materiały informacyjne, prezentacyjne
- Ogłaszanie i reklamowanie oferty
- Praca z poszukującymi – diagnoza potrzeb i oczekiwań.
- Prezentowanie nieruchomości, udzielanie odpowiedzi na pytania
- Negocjowanie i ustalanie warunków transakcji
- Organizacja transakcji: umowa przedwstępna, umowa najmu, kompletacja dokumentów, umowa sprzedaży, przekazanie nieruchomości: protokoły, media
- Doradztwo i konsultacje, opieka nad klientami.
- Koordynacja działań ze sprawdzonymi notariuszami, geodetami, prawnikami, doradcami kredytowymi, rzeczoznawcami i in.

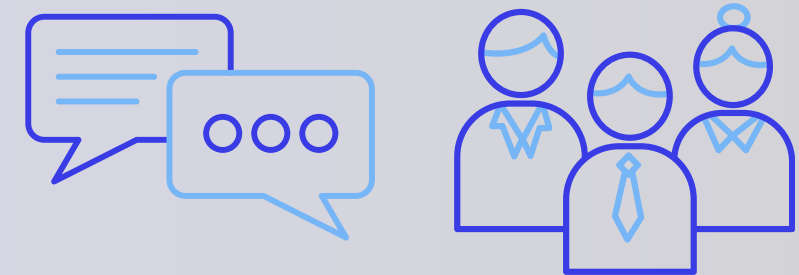


Cechy i predyspozycje,
które przydadzą się w zawodzie
Agenta nieruchomości ESTATE?

Gdzie są Twoi klienci?



promocja



znajomi i rodzina



FSBO – cold calling



oferty nieruchomości





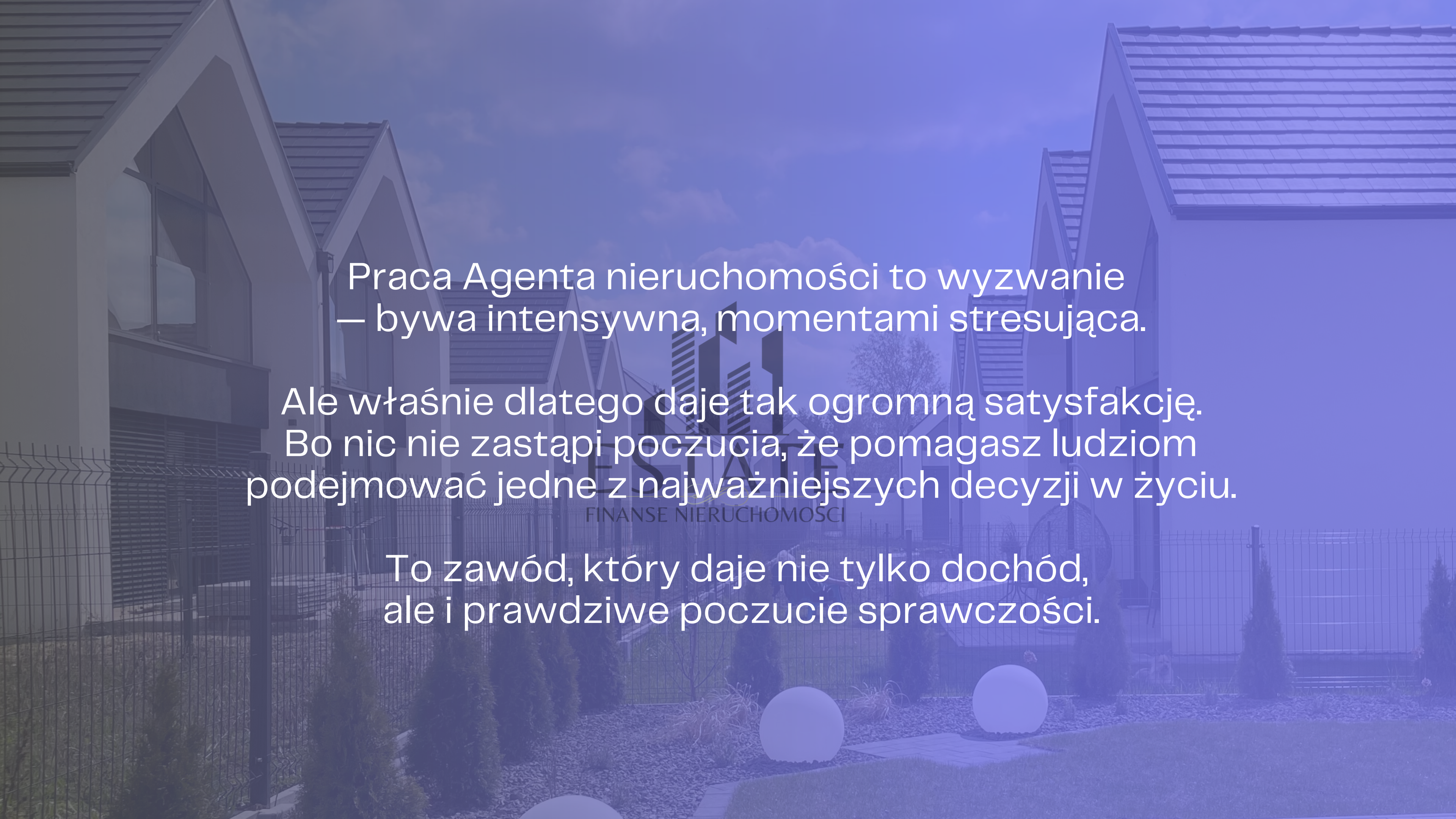
Proces obsługi krok po kroku

ZBYWCA

- Oględziny nieruchomości, zapoznanie się ze stanem prawnym nieruchomości
- Przygotowanie analizy cenowej i planu marketingowego
- Podpisanie umowy pośrednictwa
- Przygotowanie portfolio oferty
- Promowanie oferty nieruchomości
- Prezentowanie nieruchomości
- Udzielanie rzetelnych informacji, wsparcie merytoyczne
- Negocjacje
- Organizacja finalizacji transakcji, wydanie nieruchomości

NABYWCA

- Analiza potrzeb i określenie wymagań (spotkanie konsultacyjno-doradcze)
- Podpisanie umowy pośrednictwa
- Preselekcja ofert nieruchomości
- Ustalanie terminów oglądania
- Oglądanie nieruchomości
- Zbieranie informacji i udzielanie wyjaśnień
- Negocjacje
- Współpraca z doradcą kredytowym
- Organizacja finalizacji transakcji
- Wydanie nieruchomości



Praca Agenta nieruchomości to wyzwanie
— bywa intensywna, momentami stresująca.

Ale właśnie dlatego daje tak ogromną satysfakcję.
Bo nic nie zastąpi poczucia, że pomagasz ludziom
podejmować jedne z najważniejszych decyzji w życiu.

To zawód, który daje nie tylko dochód,
ale i prawdziwe poczucie sprawczości.

Nasza propozycja współpracy to coś więcej niż etat. To szansa na własny kawałek rynku.

WŁASNY BIZNES W NIERUCHOMOŚCIACH

ZARABIAJ JAK PRZEDSIĘBIORCA – BEZ RYZYKA
SAMOTNEJ WALKI. DZIAŁAJ NA SWOIM, ALE Z NASZYM
WSPARCIEM I DOŚWIADCZENIEM ZA PLECAMI

SZKOLENIA, ROZWÓJ

DAJEMY CI WIEDZĘ, KTÓRA NAPRAWDĘ DZIAŁA
W TERENIE. SZLIFUJ UMIEJĘTNOŚCI, KTÓRE
PRZEKŁADAJĄ SIĘ NA PROWIZJE.

MARKETING

TY SPRZEDAJESZ, MY ROBIMY SZUM
REKLAMA, ZASIĘGI, ROZPOZNAWALNOŚĆ
– TO MASZ W PAKIECIE

ZESPÓŁ WSPIERAJĄCY

NIE JESTEŚ SAM – MASZ LUDZI, KTÓRZY ZNAJĄ TEMAT
I GRAJĄ Z TOBĄ DO JEDNEJ BRAMKI

DRUKI, DOKUMENTY

KOMPLET NARZĘDZI, WZORÓW I SZABLONÓW.
DAJEMY CI GOTOWE ROZWIĄZANIA,
TY SKUPIASZ SIĘ NA ROBIENIU WYNIKÓW

SYSTEMY

NOWOCZESNE NARZĘDZIA DO OBSŁUGI KLIENTÓW,
OFERT I ZLECEŃ. TECHNOLOGIA, KTÓRA PRZYSPIESZA
TWOJĄ PRACĘ, NIE PRZESZKADZA W NIEJ

ROZWIĄZANIA

MASZ CEL? MY MAMY SPOSÓB, JAK
GO OSIĄGNAĆ SZYBCIEJ I MĄDRZEJ

ZESPOŁY

MOŻESZ DZIAŁAĆ SOLO ALBO BUDOWAĆ SWÓJ WŁASNY TEAM
– WYBÓR NALEŻY DO CIEBIE. CHCESZ ROZWIJAĆ SKRZYDŁA?
U NAS MOŻESZ BUDOWAĆ SWÓJ ZESPÓŁ JAKO LIDER ESTATE



Systemy rozliczeń

PROGRAM MENTORSKI DLA
OSÓB NIEZNAJĄCYCH
BRANŻY

OD 40% PROWIZJI –
PEŁNE WSPARCIE
MENTORA/LIDERA ZESPOŁU



SPECJALNY SYSTEM
PROWIZYJNY DLA
AKTYWNYCH AGENTÓW:

**OD 60% DO 90%
PROWIZJI**
INNE

Ile może zarabiać Doradca ds. nieruchomości?

500.000 zł
4% - 20.000 zł

40%	60%	70%	90%
8.000 zł	12.000 zł	14.000 zł	18.000 zł

6 kluczowych powodów dla których warto podjąć współpracę z ESTATE

1. Partnerstwo z prawdziwego zdarzenia

- Nasi Doradcy to nie "pracownicy", tylko partnerzy biznesowi. To oni wyznaczają kierunki, a my dajemy narzędzia, wsparcie i know-how. Pomagamy w budowie zespołów, wyznaczaniu celów i rozwoju biznesu 👉 Ich sukces to nasza duma.
- Pomagamy w najefektywniejszym rozwoju biznesu naszych partnerów, dlatego pomagamy im w wyznaczaniu i realizacji ich celów, rekrutacji i szkoleniu członków ich zespołów.

6 kluczowych
powodów
dla których warto
podjąć współpracę
z ESTATE

2. Szkolenia

W ESTATE uczymy rzeczy, które działają.
Od startu aż po skalowanie biznesu.

Uważamy, że szkolenia i ustawiczna edukacja
stanowią fundament pracy
doradców ds. nieruchomości

👉 Wiedza = przewaga. Dajemy Ci ją na tacy.

6 kluczowych
powodów
dla których warto
podjąć współpracę
z ESTATE

3. Atrakcyjne i uczciwe rozliczenia

- Nasi Agenci są wynagradzani adekwatnie do zaangażowania i skuteczności swoich działań.
- System prowizyjny, który proponujemy należy najprawdopodobniej do najatrakcyjniejszych w branży na krajowym rynku pośrednictwa.

Prosta zasada: robisz wyniki, zarabiasz.

Bez kombinacji, bez pułapek.

Wysokie prowizje + szybkie wypłaty
= spokojna głowa i motywacja.

6 kluczowych
powodów
dla których warto
podjąć współpracę
z ESTATE

4. Silne zaplecze marketingowe

- Twoje ogłoszenia na topowych portalach, kampanie w social mediach, personal branding – ogarniamy wszystko.
- Promocja ofert na wiodących portalach ogłoszeniowych
- Strona biura z podstroną każdego Agentów wspierające własne sociale budujące markę, kampanie w social mediach. Ty działasz, my promujemy.
- Dostarczamy sprawdzonych wykonawców i dostawców usług, którzy obsługują naszych doradców na korzystnych warunkach.

6 kluczowych
powodów
dla których warto
podjąć współpracę
z ESTATE

5. Biuro w centrum i system zdalny

- Biuro w samym sercu rynku Zielonej Góry, tuż obok ratusza. Lepszej lokalizacji nie będzie!
- Miejsca pracy i spotkań z Klientami + zaplecze socjalne.
- Dostęp do szkoleń, narzędzi i wzorów dokumentów z każdego miejsca na świecie. Nasze biuro umożliwia pracę w przestrzeniach wirtualnych.
- Elastyczność i komfort pracy – bez kompromisów

6 kluczowych
powodów
dla których warto
podjąć współpracę
z ESTATE

6. Doświadczenie

- Za ESTATE stoją ludzie, którzy naprawdę znają ten rynek. Przeszli drogę od agenta do inwestora.
- Uczysz się od tych, którzy mają wyniki – nie od teoretyków.



ESTATE

Możliwość skalowania
biznesu – chcesz
mieć zespół?

Pomagamy go
zbudować.



Poznaj świat nieruchomości
Dziękujemy!

